

Everything for home, everywhere in the world



moöbles

La Centrale d'achat du meuble

Accédez au commerce international et devenez plus compétitifs

Comment ?

L'analyse du marché du meuble en 2008 montre que les grandes enseignes se partagent le marché de l'ameublement, et que pour les indépendants ou une PME, être compétitif devient de plus en plus difficile.

Les petits généralistes perdent du terrain face aux groupes de taille internationale, qui profitent bien souvent d'importations bon marché à l'étranger.

En fédérant des distributeurs indépendants, MOOBLES consolide leur capacité d'achat afin de leur permettre de bénéficier de prix réellement compétitifs.

En permettant à ses adhérents de bénéficier des vrais prix directs d'usine, augmentés de commissions de Centrale dégressives de 7.5 % à 1 %, MOOBLES leur donne vraiment les moyens de vendre moins cher, tout en faisant plus de profit.

Mission de la centrale d'achat MOOBLES

MOOBLES agit pour les Petites et Moyennes Entreprises, ses adhérents, en tant que centrale d'achat et service d'achat et d'importation externalisé.

Vous restez concentré sur votre activité, nous prenons tout en charge, depuis la recherche de produits, la négociation de fournisseurs, l'établissement de cotation « livrés chez vous », la sécurisation des transactions, la logistique, jusqu'au stockage et la distribution, si nécessaire.

Devenez Gold Adhérents et bénéficiez de tous les services de la centrale d'achat moobles

En adhérent à la centrale d'achat MOOBLES :

- vous achetez moins cher
- Vous possédez un outil de vente opérationnel
- vous êtes déchargés des tâches non rentables et consommatrice de temps
- vous accédez à des services de facilitation tel le financement de stocks
- vous bénéficiez de ressources pour votre promotion et pour vendre plus, plus vite

Les services de la Centrale d'Achat

Elle vous fait accéder à des dizaines de fournisseurs qualifiés à des prix d'usine et vous offre :

- Un accès à une large offre du monde entier
- Des commissions modestes et transparentes
- Un service personnalisé
- La sécurisation des transactions
- Des outils de management innovants pour gérer de bout en bout le cycle d'achat et mieux vendre les produits achetés.
- Aide à la vente

La Solution d'achat pour tous les acteurs de la distribution (PME, PMI, créateurs avec activité terrain et/ou on-line)

Une offre qualitative et quantitative

Les usines choisies par MOOBLES le sont en fonction de critères de sélection rigoureux : certification ISO, Homologation Communauté Européenne de leurs modèles, Garanties, Références, délais de livraison, Prix. Le portefeuille de produits s'agrandit de jours en jours, vous disposez d'un large choix de produits provenant du monde entier pour vous satisfaire.

Recherches à la demande

En fonction de vos besoins : nous recherchons des produits à la demande à partir des caractéristiques, prix cibles et quantités. Appels d'offres fournisseurs, négociation de prix et d'accord de distribution. Nous disposons d'outils efficaces pour notre sourcing : « Intelix », notre base de données qui répertorie les transactions internationales relevées par la douane avec accès aux données nominatives. Cela nous permet de trouver pratiquement n'importe quel fournisseur de produits sur la scène internationale.

Prise en charge complète de votre importation

Nous établissons les devis de transport et autres frais d'approches. Nous vérifions la conformité des produits aux normes ainsi que la validité des documents produits par les fournisseurs. Toute la gestion complexe et risquée des paiements internationaux est prise en charge.

Financement de vos stocks

Importer suppose d'avoir la capacité d'avancer le montant des biens à acheter, des frais d'approches ainsi que les frais de douanes et autres taxes. Vous aurez à garantir les lettres de crédit ouvertes par votre banque habituelle, ou pour payer d'avance l'exportateur étranger : une immobilisation de trésorerie pour un minimum de 60 jours (30 jours de fabrication et 30 jours de transport, dans le meilleur des cas).

Nous offrons à nos adhérents qualifiés, l'accès à une solution de financement leur donnant la faculté de régler à termes leurs importations : jusqu'à 90 jours après réception de la marchandise (une avance de 150 jours).

Des transactions internationales sécurisées

Garantie de bonne fin de vos transactions. Qualification des fournisseurs en fonction des critères de fiabilité (au vu des renseignements commerciaux, visites d'usine, certification ISO), Vérification de la conformité des produits commandés aux normes, contrôle, mise en place des procédures de garanties, formalités.

Logistique internationale et domestique

Nous prenons en charge aussi bien la logistique import que la logistique nationale.

Dès la sortie d'usine de vos produits, nous suivons pas à pas le transport terrestre et maritime de votre commande, nous gérons et prenons en charge les formalités administratives et douanières. Une fois les produits arrivés, nous pouvons vous mettre en place des solutions de stockage/entreposage de vos produits et vous livrer à l'unité à partir de ce stock, chez vous ou directement chez vos clients

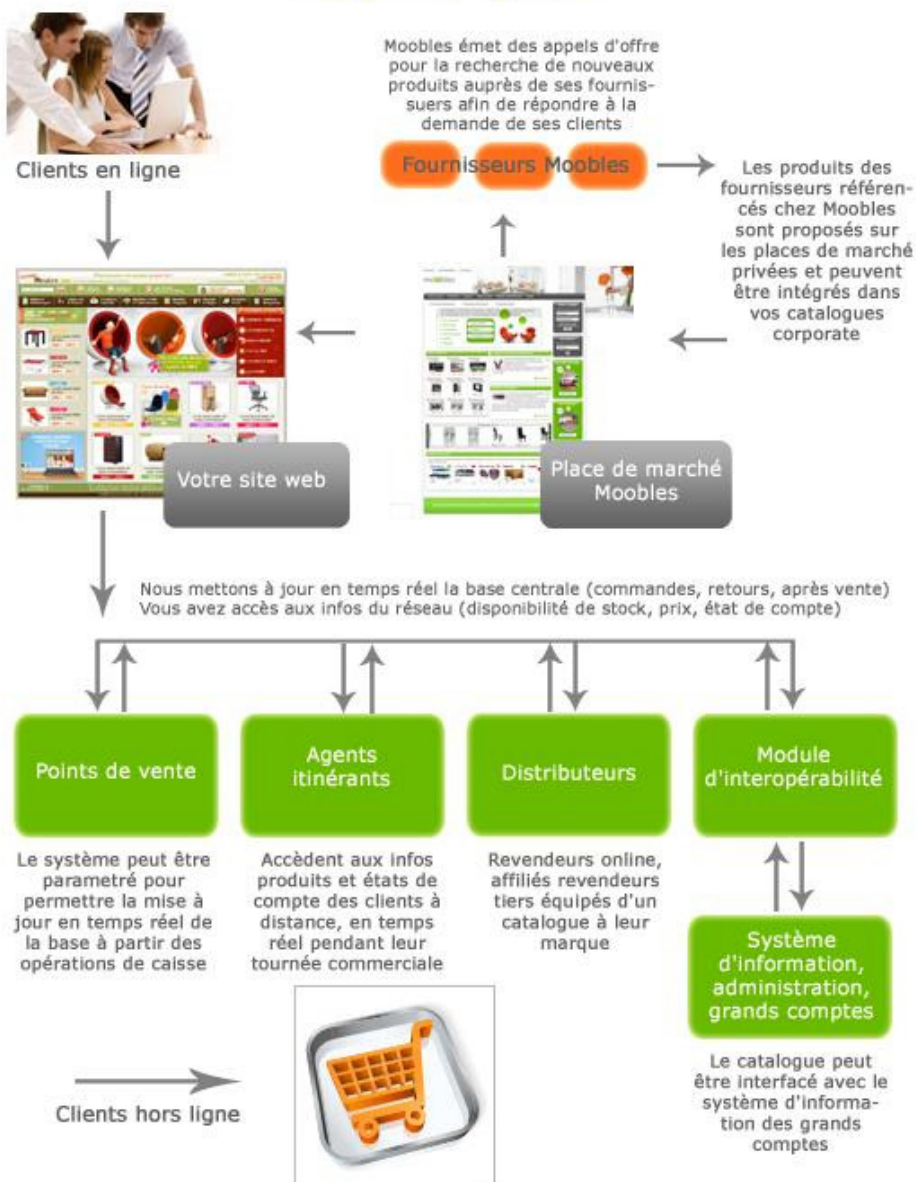


La Place de marché privée MOOBLES (BtoC) : une solution clé en main qui offre aux distributeurs et aux Web revendeurs, Moobles à la demande

Les avantages Moobles pour les acheteurs

La Place de marché privée MOOBLES (BtoC) : une solution clé en main qui offre aux distributeurs et aux Web revendeurs, Moobles à la demande.

Exemple de configuration



Place de marché privée Moobles

Systeme d'information intégré pour achat revente et l'import export
MNB négoce fluidifie votre gestion et vous donne toute la puissance du web

FONCTIONNALITES



- **e-sourcing** : module de gestion de contacts avec les fournisseurs de votre choix et leur catalogues parmi des fournisseurs internationaux pré qualifiés
- **e-soumission** : qualifier les fournisseurs et leur permettre de soumettre électroniquement leur produits, vous créant un référencement cohérent
- **e-publish** : publier en 1 clic sur votre portail les produits tirés des catalogues fournisseurs
- **network-builder** : pour générer des sites à marque de distributeurs à partir des catalogues fournisseurs, plate forme filiales, consolidation
- **e-communication** : lettres types, newsletter, réponses automatiques, mailing listes,
- **e-business** : scénarios paramétrables pour gérer finement tout type de situation commerciale : négociation, crédits documentaires, logistique
- **e-transaction** : devis, factures, appels de fonds, achats, paiement/ encaissements d'acomptes, calcul automatique de la valeur ajoutée
- **e-logistic** : import, groupage, dégroupage, livraison
- **e-satisfaction** : retours, après ventes, pièces détachées, garanties
- **web-factory** : édition et publication, Internet, extranet, intranet
- **paperless** : numérisation-archivage
- **relationship-manager** : historique, distribution contrôlée des contenus, des prix et conditions
- **e-stat** : visites, clients, transaction, opérations,

Parce que l'achat n'est pas une fin en soi, nous vous accompagnons jusqu'à la vente

Service infographie et communication

Moobles met à la disposition de ses adhérents ses webmasters et infographistes. Pour vendre vos produits, vous aurez besoin de les présenter de façon attractive, de communiquer.

Nous mettons nos compétences en graphisme et communication à votre disposition pour la réalisation de vos logos, stickers, PLV, posters,...



Site Web : nous réalisons votre site web de présentation avec accès privé pour vos revendeurs ou achat en ligne le cas échéant.
Catalogues électronique pour CD ou Web.



Apport d'affaires

Nous agissons pour générer à nos adhérents de l'apport de clientèle par le biais d'internet et des médias. Dès qu'un client particulier ou professionnel de leur territoire nous sollicite, nous le dirigeons vers eux.



Emailing et Fax mailing

Nous encourageons nos adhérents à utiliser les nouveaux moyens de communication. Dans ce but notre service marketing est à leur disposition pour leur apporter conseils et idées dans la réalisation de leurs emailings et fax mailings.

Ils peuvent en plus profiter de tarifs négociés sur l'envoi de fax.



Services après-vente

Accompagnement dans la mise en place du SAV des produits importés, gestion de la relation SAV avec l'exportateur étranger.

Traduction

Pour face aux obligations légales, nous vous proposons de traduire vos documents techniques : guides techniques, notices, documents commerciaux... pour les produits importés pour la première fois.

Création de marque

Nous vous accompagnons dans le choix de votre marque, le dépôt et la protection ainsi que la réalisation de vos logos et documents de vente.

Exclusivité

Définissez votre zone d'action et les produits sur lesquels vous voulez travailler. En tant qu'adhérents de la centrale, vous bénéficiez d'une exclusivité territoriale.

De conditions avantageuses pour les Petites et Moyennes Entreprises.

Des frais réduits à minima pour préserver vos marges.

Nous agissons pour votre compte, comme le ferait votre propre service d'achat à l'interne, à la différence qu'avec nous, vous n'avez pas à assumer de salaires régulier, notre rétribution étant constituée de commissions transparentes et modiques sur vos achats.

Utilisateur Ponctuel : le service SPOT sans adhésion. Vous bénéficiez de nos services d'agent acheteur lorsque vous en avez besoin.

Utilisateur Régulier : bénéficiez d'un service d'achat dédié en tant qu'adhérent. Nous agissons pour votre compte, comme le ferait votre propre service d'achat avec des cadres salariés, à la différence qu'avec nous, vous n'avez pas à assumer de salaires réguliers. Notre rétribution est constituée de commissions transparentes, raisonnables et dégressives sur vos achats. Vous bénéficiez de nos services de facilitation et de nos ressources mutualisées.

	Adhérent Gold Centrale d'Achat	Non adhérent	
Cotisation annuelle : 12 000€ H.T	1 ^{ère} année : 10 000€ H.T seulement	Recherche à la demande (par recherche)	Dépôt de bonne foi remboursable sur Commissions 350€
Recherches à la demande, sans limites & sans frais	système d'information: sans frais	Services & système d'information	En sus
Frais fixes par transaction : Non applicables	Services mutualisés : au coût de revient	Frais fixes par transaction	500 €
Commissions	Sur prix usine calculées sur volume achat annuel	Commissions	Calculées sur chaque transaction
Tranche de 1 € – 250 000 €	7,5%	Tranche de 1 € – 50 000 €	15%
Tranche de 250 001 € à 500 00 €	6%	Tranche de 50 001 € à 100 000	12%
Tranche de 500 001 € à 750 000 €	5%	Tranche de 100 001 € – 250 000	10%
Tranche de 750 001 € à 1 000 000 €	3,5%	Tranche de 250 001 € – 500 000	7,5%
Tranche de 1 000 001 € à 1 500 000 €	2,5%	Tranche de 500 001€ – 1000000€	5%
- au delà	1%	Au delà	2,5%

Tester notre service d'achat

Cette recherche de produit nous permet de mettre en concurrence les fournisseurs internationaux du produit que vous recherchez pour vous offrir la proposition du mieux disant.

*Merci de nous adresser ce formulaire par fax : 33(0)4 94 14 12 41, par email : audrey@cioa.com
ou par courrier : MOOBLES – Le nobel – Avenue de l'Université – 83160 La Valette du Var - France*

Informations Société

Société* : _____

Personne contact* : _____ Adresse* : _____

Ville* : _____ Code Postal* : _____ Pays* : _____

Téléphone* : _____ Fax : _____ Email : _____

N° SIRET (N° immatriculation société)* : _____

Représentant légal (Gérant) : _____

Date de création de la société : ___/___/___ Chiffre d'Affaires annuel (CA) : _____

Secteur d'activité : _____ Nombre d'employés : _____

Pour société non domiciliée en France, joindre copie enregistrement au registre de commerce

Informations sur le produit recherché

Description* :

Quantité 1^{ère} commande : _____ **Prix cible* :** _____

Origines souhaitées (le cas échéant) : _____

Origines exclues (le cas échéant) : _____

Normes Exigées : _____ **Souhaités :** _____

Port de livraison* : _____ **.Pays :** _____

incoterm souhaité : EXWORKS / / FOB / / CIF / / CFR / / DDP / /

Date et Signature :

(*) Mentions obligatoires